

۱۴۰۴/۱۰/۰۸

تاریخ: ۰۴/۱۰۶۳۴  
شماره: ندارد  
پیوست:

بسمه تعالی

شرکت داروسازی  
**ابوریحان**  
سهامی عام  
سلامتی سرمایه است



جناب آقای سیدعلی خانی

ریاست محترم اداره نظارت بر ناشران بورسی گروه شیمیایی و غذایی

با سلام و احترام؛

معطوف به اطلاع رسانی انجام شده طی نامه شماره ۰۴/۱۰۲۲۳ مورخ ۱۴۰۴/۱۰/۰۱ و در راستای اجرای مفاد ماده ۱۸ رویه اجرایی افشای اطلاعات شرکت های ثبت شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادار، به استحضار می رساند کنفرانس برخط پرسش و پاسخ سهامداران و مدیران شرکت داروسازی ابوریحان در خصوص عملکرد دوره شش ماهه منتهی به ۱۴۰۴/۰۶/۳۱، راس ساعت ۱۴:۰۰ روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۴/۱۰/۰۳ با حضور مدیرعامل و نایب رئیس هیات مدیره، یک عضو هیات مدیره و معاون مالی و اقتصادی شرکت برگزار گردید و فیلم کنفرانس در تارنمای این شرکت به آدرس <https://www.aburaihan.com/?p=51936> در دسترس می باشد.

همچنین مشروح سوالات سهامداران و پاسخ های ارائه شده به شرح ذیل می باشد:

۱- در جریان جنگ ۱۲ روزه، وضعیت تولید و فعالیت شرکت به چه صورت بود؟

در جنگ تحمیلی ۱۲ روزه کلیه همکاران طبق روال جاری در محل شرکت حضور داشته؛ تولید دارو با تمام توان در جریان بوده و هیچگونه وقفه ای در فعالیت های شرکت ایجاد نگردید و شرکت توانست نیاز دارویی بازار را همچون سابق مرتفع نماید. همچنین طبق اطلاعات عملکرد ماهانه منتشره در سامانه کدال، میزان تولید و فروش در خردادماه به ترتیب بالغ بر ۶ و ۱۷ درصد بیشتر از تولید و فروش ماه قبل (اردیبهشت ماه) بوده است که نشان دهنده افزایش تولید و فروش در دوران جنگ می باشد.

۲- آیا شرکت برنامه ای برای تغییر در سبد محصولات شرکت یا اضافه کردن محصول جدید دارد یا خیر؟

شرکت بر اساس نیاز بازار اقدام به تولید محصول و یا تغییر در سبد محصولات می نماید و هیچگونه محدودیتی در این خصوص وجود ندارد. لازم به ذکر است با توجه به تغییر رفتار بازار، شرکت محصولات جدیدی نظیر اسپری فنیل افرین، نفازولین، پماد هیدروکورتیزون+کلوبتازول و پماد بتامتازون+هیدروکورتیزون در سال جاری به سبد محصولات خود اضافه نموده و در پایپ لاین محصولات خود تعداد ۱۰ قلم قرص، ۳ قلم کپسول، ۱ قلم آمپول، ۱۶ قلم نازال اسپری، ۳ قلم کرم و ژل موضعی، ۲ قلم شیاف و ۲ قلم ویال دامی (جمعا ۳۷ قلم) تعریف نموده است و در حال اخذ IRC هستیم تا بخشی تا پایان امسال و الباقی آن در ابتدای سال بعد به تولید برسد.

۳- علت افزایش سود خالص شرکت نسبت به دوره مشابه قبل چه مواردی می باشد؟

افزایش سود خالص عمدتاً مرتبط با تمهیدات مدیریتی و تغییر در سبد محصولات با حاشیه سود بالاتر و مطابق با نیاز بازار می باشد؛ همچنین کنترل بهای تمام شده و سایر هزینه ها نسبت به تورم و همچنین اصلاح سبد محصول، خرید رقابتی و همچنین افزایش فروش و کاهش سربار تاثیر گذار بوده است.



info@aburaihan.com  
www.aburaihan.com



۰۲۱۷۷۷۱۵۵۵۶-۹  
۰۲۱۷۷۷۰۷۱۷۳-۶



۰۲۱۷۷۷۰۲۰۶۶



تهران-نبش سه راه تهرانپارس  
خیابان خوشوقت-پلاک ۱



۱۶۵۴۶۱۳۱۱۱

۱۴۰۴/۱۰/۰۸

تاریخ: ۰۴/۱۰۶۳۴  
شماره: ندارد  
پیوست:

بسمه تعالی

شرکت داروسازی  
**ابوریحان**  
سهامی عام  
سلامتی سرمایه است



بطور مثال در خطوط تولید محصولاتی نظیر آمپول تستوسترون و آنکور، قرص پردنیزولون و کپسول اورلیستات، پماد پسوریامنت و شیاف استامینوفن تولید گردید که دارای حاشیه سود مناسب می باشد و برخی از محصولات شرکت دارای سود بیش از ۴۰ درصدی می باشند.

#### ۴- آیا شرکت با تمام ظرفیت نسبت به تولید اقدام می کند یا ظرفیت خالی وجود دارد؟

اولویت شرکت تولید محصولات با برند ابوریحان می باشد، لیکن در برخی خطوط به دلیل ظرفیت بسیار بالا مانند خط قرص عمومی در صورت وجود ظرفیت خالی، شرکت استراتژی تولید قراردادی را در دستور کار خود قرار داده است. همچنین شرکت در حال حاضر از تمام ظرفیت خطوط آمپول، پماد و شیاف استفاده می نماید و در سایر خطوط با توجه به ظرفیت و کشش بازار و سرمایه در گردش موجود از ظرفیت های موجود استفاده می نماید.

#### ۵- برنامه افزایش قیمت محصولات به چه صورت هست و در آینده چه سود و زیانی برای شرکت خواهد داشت؟

شرکت به جهت حفظ حقوق سهامداران، مطابق برنامه تولید برای کلیه محصولات موجود و در حال تولید با لحاظ بهای تمام شده و در نظر گرفتن حاشیه سود، اقدام به اخذ مجوز افزایش قیمت از مراجع ذیصلاح می نماید. لازم به ذکر است در سال ۱۴۰۴ برای بیش از ۲۱۰ قلم از محصولات افزایش قیمت اخذ گردید که محصولات بطور میانگین ۳۵ درصد افزایش قیمت ریالی داشته اند و ما در کمیسیون قیمت گذاری حضور مستمر داشته و درخواست افزایش قیمت محصولات را ارائه می دهیم.

#### ۶- در مورد ریسک قطع برق، آیا شرکت تمهیداتی پیش بینی نموده و قطعی برق بر فعالیت شرکت تاثیرگذار بوده است؟

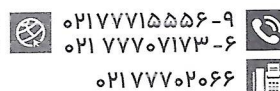
به جهت جلوگیری از آسیب های احتمالی ناشی از قطعی برق، شرکت تجهیزات لازم جهت تامین برق اضطراری را تهیه نموده تا تاثیرات ناشی از قطع برق را به حداقل برساند، لیکن با توجه به نیاز این تجهیزات به سوخت (گازوئیل) این موضوع باعث افزایش هزینه ها گردیده است و به طور کلی در زمان قطعی برق سعی شده با کاهش مصرف برق در بخش های اداری، بخش های تولیدی را با ژنراتور فعال نگه داریم؛ همچنین برای سال آینده در نظر داریم از انرژی های پاک و خورشیدی بهره مند شویم.

#### ۷- برنامه شرکت در خصوص دوره ۶ ماهه دوم امسال به چه صورت می باشد؟

ادامه روند فعلی، استفاده از حداکثر پتانسیل شرکت و نتیجتاً افزایش تولید و فروش در دستور کار می باشد از جمله ورود و رونمایی از محصولات جدید، تولید محصولات با حاشیه سود مناسب و استفاده حداکثری از ظرفیت خطوط تولید. پیش بینی بودجه ۱۴۰۴ مبلغ ۳۱۰۱۷.۸۲۶ میلیون ریال برای کل سال می باشد که با توجه به عدد بودجه دوره ۶ ماهه شرکت موفق به تحقق ۱۲۸ درصد گردیده است.



info@aburaihan.com  
www.aburaihan.com



تهران-نیش سه راه تهرانپارس  
خیابان خوشوقت-پلاک ۱

۱۶۵۴۶۱۳۱۱۱





۸- با توجه به افزایش قابل توجه سود خالص شرکت و روند مثبتی که ادامه دار ارزیابی می شود، آیا امکان افزایش درصد تقسیم سود نسبت به سال های گذشته وجود دارد؟

هر ساله با لحاظ رعایت مقررات مربوطه حداکثر میزان سود قابل تقسیم از سوی هیئت مدیره به مجمع پیشنهاد و یا در قالب سود سهمی و افزایش سرمایه به سهامداران منتقل می گردد، لیکن میزان و درصد سود تقسیمی جزو اختیارات مجمع عمومی عادی سالیانه و آرا سهامداران می باشد.

لازم به ذکر است با توجه به سیاست های انقباضی و به جهت کاهش استقراض از شبکه بانکی، در این دوره پیشنهاد می گردد بر خلاف ادوار قبل، مبلغ قابل توجهی از سود صرف افزایش سرمایه شرکت شود که هم سهامداران از سود خود بهره مند شوند و هم نقدینگی از شرکت خارج نگردد.

۹- یکی از وظایف هیئت مدیره حفظ ارزش دارایی سهامداران است، بدین منظور برنامه شما برای حمایت از سهم و نزدیک کردن قیمت بازار به قیمت ذاتی سهم چیست؟

وضعیت سود آوری و پتانسیل بالای شرکت در قیاس با صنعت مورد فعالیت و همچنین رشد قیمت سهام در ماه های گذشته، وضعیت سهام در حال حاضر مطلوب بوده است؛ از طرفی همواره تاکید هیات مدیره شرکت بر تامین منافع کلیه ذینفعان از جمله سهامداران گرامی بوده که اقدامات انجام شده عمدتاً در راستای افزایش نقدشوندگی سهم توأم با حفظ ارزش آن بوده که این امر به واقع محقق گردیده است.

۱۰- آیا در سال جاری شرکت ۲۰ محصول برتر ابوریحان که متشکل از ۸۰٪ بودجه می باشد را تولید نموده است؟

خوشبختانه شرکت در سال جاری توانسته محصولاتی را تولید نماید که لیدر بازار و جزء محصولات پر فروش می باشد نظیر اورلیستات، آمپول ویتامین D3، پماد پسوریامنت، پماد پسوریابت، آمپول تستوسترون، شیاف فرتیزست ۴۰۰ و... که این محصولات علاوه بر اینکه جزء ۲۰ محصول برتر ابوریحان می باشد دارای حاشیه سود بالاتر، فروش بیشتر و کاهش میانگین دوره وصول مطالبات می باشد. لازم به ذکر است برخی از محصولات تولیدی مانند پماد پسوریابت و پسوریامنت سالها به دلیل عدم تامین مواداولیه تولید نشده بود و در حال حاضر به خط تولید بازگشته اند.

۱۱- علت کاهش تخفیفات در فروش امسال شرکت چی بوده؟

در سال جاری تخفیفات به صورت کنترل شده و کاهشی بوده است، استراتژی و سیاستی که در پیش گرفته شد تاکید و تمرکز بر ۲۰ محصول برتر بوده و زمانی که محصول پرتقاضا و با کیفیت تولید میشود طبیعتاً تقاضای بالایی از جانب پخش ها وجود دارد و تخفیفات کمتری اعمال میشود و اگر اقدام به تولید محصولاتی که مورد تقاضای بازار نیست داشته باشیم، نیاز به تخفیف بیشتری دارد و لازم هست فضای رقابتی ایجاد شود که این موضوع با تولید محصولات پر فروش و پر سود کاهش پیدا میکند.

۱۴۰۴/۱۰/۰۸

تاریخ: ۰۴/۱۰/۶۳۴  
شماره:  
ندارد پیوست:

بسمه تعالی

شرکت داروسازی  
**ابوریحان**  
سهامی عام  
سلامتی سرمایه است



## ۱۲- روند وصول مطالبات شرکت به چه صورت هست؟

در صنعت دارو اکثر شرکت ها به علت وجود مطالبات از دولت و تامین اجتماعی با مشکل نقدینگی روبرو هستند، با این حال سعی شده مطالبات سالهای قبل وصول شود؛ به طور مثال حدود ۱۶۰ میلیارد تومان مطالبات از پخش اکسیر در ۶ ماهه ابتدای سال ۱۴۰۴ در قالب چک و اسناد وصول شده و توانستیم منابع خرید مواد اولیه برای تولید و فروش را تامین نمائیم.

## ۱۳- در خصوص اوراق گام و نرخ تنزیل این اوراق توضیح دهید.

نرخ تنزیل اوراق گام حدود ۴۰ درصد هزینه دارد که شرکت با توجه به وضعیت مالی و شرایط صنعت دارو تلاش کرده از تمام ابزارها برای وصول مطالبات استفاده کند و در ۶ ماهه اول بیش از ۱۳۰ میلیارد تومان اوراق گام دریافت شده است. بخشی از اوراق گام ارزی بوده و حدود ۱۲۳ میلیارد تومان آن با سررسید ۱۴۰۴/۰۸/۳۰ بوده است و شرکت از آن به عنوان تعهد ارزی استفاده نمود، لازم به ذکر است از محل وصول مانده این اوراق که حدود ۸۰ میلیارد تومان بوده است توانستیم مطالبات این شرکت با بانک رفاه را بطور یکجا تسویه و بخشی از منابع جهت سرمایه در گردش شرکت مورد استفاده قرار گرفت.

## ۱۴- در خصوص آخرین وضعیت افزایش سرمایه توضیح دهید.

شرکت در حال حاضر افزایش سرمایه در حال اقدام ندارد لیکن پیشنهادی مبنی بر افزایش سرمایه از محل سود انباشته داریم که لازم است در مجمع توسط سهامداران تصمیم گیری به عمل آید و در صورت موافقت سهامداران و با توجه به مشکلات نقدینگی که در صنعت وجود دارد موجب حفظ نقدینگی شرکت و تامین بخشی از سرمایه در گردش می شود.

## ۱۵- در خصوص ذخیره استراتژیک سازمان غذا و دارو توضیح دهید.

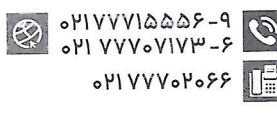
مبلغ مرتبط با سفارش سازمان غذا و دارو حدود ۱۲۰ میلیارد تومان بوده که محصولات به این سازمان تحویل و مبلغ آن نقدا به حساب شرکت واریز گردید؛ لازم به ذکر است با توجه به توان تولید و موجودی مواد اولیه شرکت توانسته عمده محصولات مناقصات سازمان غذا و دارو را برنده شود.

## ۱۶- در خصوص محصول پویدون شرکت رهاورد تامین توضیح دهید.

با عنایت به اینکه محصول پویدون فاقد قیمت مصوب می باشد، انجمنی با عضویت همه تولیدکنندگان این محصول تشکیل شده و قیمت آن مشابه با سایر تولید کنندگان می باشد. سهم فروش شرکت رهاورد تامین حدود ۶ درصد از فروش شرکت داروسازی ابوریحان در ۶ ماهه اول ۱۴۰۴ بوده و در ۶ ماهه دوم احتمالاً سهم کمتری خواهد داشت.



info@aburaihan.com  
www.aburaihan.com



تهران-نیش سه راه تهرانپارس  
خیابان خوشوقت-پلاک ۱

۱۶۵۴۶۱۳۱۱۱





### ۱۷- آخرین سیاست اعلامی سازمان غذا و دارو مبنی بر نوع ارز تخصیصی چیست؟

در حال حاضر سیاست سازمان غذا و دارو در حال تغییر ارز ترجیحی به ارز نیمایی می باشد که این موضوع موجب بروز مشکلاتی خواهد شد، بطور مثال ما مواد اولیه با نرخ ارز ۲۸۵.۰۰۰ ریال خریداری و کالایی با نرخ ارز ۸۰۰.۰۰۰ ریال وارد می کنیم که این مسئله نقدینگی شرکت را تحت تاثیر قرار میدهد و ممکن است در تامین نقدینگی با مشکل مواجه شویم.

### ۱۸- با توجه به عدم انتشار آمارنامه داروهای دامی و ترکیب سبد فعلی و وضعیت کلی توضیحات لازم ارائه نمایید؟

در زمینه داروهای دامی پتانسیل بالایی در شرکت ابوریحان وجود دارد، در سال جاری خط دامی جدیدی افتتاح گردید لیکن داروهای دامی تخصیص ارز طولانی تری نسبت به داروهای انسانی دارد و از ابتدای سال بیش از ۲ مورد توانستیم تخصیص ارز اخذ کنیم و اکثر درخواست مواد اولیه در انتظار تخصیص ارز هست و به این علت نتوانستیم در حوزه دامی تولید زیادی داشته باشیم؛ لیکن برای سال آینده برنامه تقویت سبد دامی را داریم و پیش بینی ما این هست که بتوانیم بخشی از مواد اولیه را بصورت اعتباری و ریالی تامین کنیم و در حال مذاکره با تامین کنندگان برای سال بعد هستیم تا ان شاء الله... سهم فروش محصولات دامی را افزایش دهیم.  
در حال حاضر فروش محصولات دامی بطور میانگین حدود ۲۰ تا ۳۰ میلیارد تومان ماهانه است که به شرط تامین مواد قابلیت افزایش زیادی را خواهد داشت.

### ۱۹- علیرغم افزایش نرخ مناسب محصولات طی یکسال اخیر، دلیل کاهش تولید و فروش مقداری برخی گروه های دارویی چیست؟

علت کاهش تولید و فروش مقداری برخی کالاها مرتبط با نیاز بازار هست که همکاران واحدهای فروش و برنامه ریزی این شرکت به صورت ماهانه با شرکت های پخش جلسات بازخوانی دارند و سعی می کنیم بر اساس نیاز بازار در این خصوص برنامه ریزی داشته باشیم و طبیعتاً ممکن هست برخی محصولات از جمله محصولاتی که حاشیه سود کمتری دارند با وجود اینکه افزایش قیمت آنها نیز اخذ گردیده است کمتر از سابق تولید کردند.

### ۲۰- در خصوص فروش داروخانه ای شرکت توضیح دهید.

تیم فروش داروسازی ابوریحان فروش داروخانه ای را پوشش میدهد و به طور مثال اگر به شرکت توزیع داروپخش مبلغ ۷۰ میلیارد تومان کالا فروخته باشیم طبق بررسی های انجام شده و فروش داروخانه ای همان ماه ۵۰ میلیارد تومان بوده است و این موضوع بسیار خوبی هست و نشان دهنده عدم انباشت محصولات در پخش ها و افزایش میزان فروش داروخانه ای می باشد و در حال رصد این مسئله می باشیم تا محصولاتی در انبار شرکت های پخش نباشند که تاریخ انقضاء آن ها نزدیک و یا گذشته باشد و در بحث فروش با مشکل مواجه شویم.





۲۱- شرکت دارای یک خط ویال انسانی بود که سال ها به دلایل فنی غیر قابل استفاده بوده، اخیراً با تغییراتی در این خط، تبدیل به خط ویال دامی شد و شرکت موفق به اخذ گواهی GMP این خط شد. لطفاً در این مورد به سوالات زیر پاسخ دهید:  
در ابتدا عرض می شود که این خط حدود ۲۰ سال بلااستفاده بود و به دلیل اخذ تاییدیه و الزامات GMP امکان تولید ویال انسانی را نداشت و طبیعتاً محصولاتی هم روی آن تعریف نشده بود لذا این خط را به ویال دامی تبدیل و گواهی GMP برای آن اخذ گردید.

الف) ظرفیت عملی سالانه این خط چه مقدار است؟

حدود ۵ میلیون عدد ویال ۵۰ سی سی

ب) محصولات این خط، شامل محصولات جدید خواهد بود یا همان محصولات قبلی شرکت تولید خواهد شد؟

در این خط می توانیم بخشی از محصولات ۵۰ CC را تولید کنیم که در حال حاضر نیز تولید می شود و در زمینه R&D مشغول اقداماتی هستیم که بخشی از محصولات جدید را شامل خواهد شد و بخشی از تولید هم شامل محصولات قدیمی می باشد.

ج) در یک برآورد تقریبی، مبلغ فروش سالانه محصولات این خط چه مقدار خواهد بود؟

قیمت و نوع محصولات متفاوت هست اما در بدبینانه ترین حالت و بطور میانگین موجب فروش بالغ بر ۷۰ میلیارد تومانی خواهد شد.

د) تاریخ بهره برداری و شروع تولید و فروش از این خط چه زمانی خواهد بود؟

این خط در حال حاضر به بهره برداری رسیده است و گواهی GMP نیز اخذ شده و برخی از محصولات در حال تولید می باشند. ظرفیت ۵,۰۰۰,۰۰۰ عدد صرفاً بخشی از ظرفیت کلی این خط هست و دلیل آن نبود مواد اولیه می باشد که در صورت تامین مواد اولیه با تمام ظرفیت اقدام به تولید می نمایم.

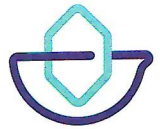
۲۲- چند درصد مواد اولیه مستقیم مصرفی شرکت با دلار ۲۸۵,۰۰۰ ریالی تامین می شود؟

مطابق سیاست های بانک مرکزی و سازمان غذا و دارو، در سال جاری دلار ۲۸۵,۰۰۰ ریالی بسیار کم بوده ولی بطور میانگین حدود ۲۵ تا ۳۰ درصد از مواد خریداری شده خارجی با ارز ترجیحی و الباقی آن با ارز نیمایی بوده است.

۲۳- در مورد محصول آتراکوریوم بزیلات، دلیل افزایش محسوس بازار مقداری این محصول در سال ۱۴۰۴ نسبت به سال گذشته چیست؟ این بازار می تواند در سال آینده هم پر رونق باشد؟ دلیل افزایش سهم بازار شرکت از ۱۳ درصد سال گذشته به ۴۷ درصد سال جاری چیست؟

بر اساس جلسات بازخوانی که با پخش ها داریم میتوانیم نیاز بازار را پیش بینی و طبق آن اقدام کنیم، این محصول جزو محصولاتی بود که از جانب شرکت های پخش اعلام نیاز شده و کمبود آن در بازار مشاهده گردیده است، به علت اینکه ماده آن داخلی بوده و دارای فروش خوبی می باشد ما اقدام به تولید آن نمودیم و در حال حاضر نیز این نیاز وجود دارد لیکن مواد اولیه آن موجود نبوده و احتمالاً تا یکماه آینده این مشکل برطرف شود و مجدد اقدام به تولید کنیم.





۲۴- به صورت میانگین، شرکت تا چند ماه موجودی ماده اولیه برای تولید دارد؟  
بطور میانگین تا ۳ ماه موجودی مواد اولیه داریم.

۲۵- در حال حاضر آخرین دوره وصول مطالبات شرکت چند روز است؟  
دوره وصول مطالبات در سال گذشته ۳۰۴ روز بوده و در ۶ ماهه ابتدای سال جاری به ۱۶۱ روز رسیده است.

۲۶- در حال حاضر در مورد نرخ خرید مواد، نرخ خرید وارداتی چند درصد ارزان تر از نرخ داخلی همان محصول مشابه است؟  
اگر مواد اولیه از داخل کشور قابل تامین باشد، قطعاً اولویت ما خرید داخلی هست.  
اختلاف قیمت روی هر محصول متفاوت بوده و در خرید داخلی امکان پرداخت اعتباری و چکی وجود دارد ولی در خرید خارجی صرفاً امکان پرداخت نقدی وجود دارد؛ همچنین واردات محصولی که در داخل تولید می شود با پیچیدگی های بیشتری مواجه می شود و حدود ۵ ماه زمان می برد.

۲۷- در حال حاضر آیا محصولی که خط تولید آن گواهی GMP داشته باشد با محصولی که خط تولید آن فاقد GMP باشد از لحاظ قیمت گذاری سازمان غذا و دارو تفاوتی می کند؟  
بله، محصولاتی که خط دارای GMP باشد امکان اخذ قیمت بیشتری (حدود ۸ تا ۱۲ درصد) دارد.

۲۸- دلیل زیان ناشی از تسعیر دارایی های ارزی عملیاتی به مبلغ ۳۷ میلیارد تومان در گزارش ۶ ماهه چیست؟  
مربوط به سالهای گذشته می باشد که در حساب های شرکت انباشته شده و شرکت در صورت های مالی دوره ۶ ماهه ۱۴۰۴ ملزم به شناسایی و انعکاس آن در صورت های مالی گردید.

۲۹- آخرین نرخ تامین مالی شرکت به صورت مؤثر چند درصد بوده است؟  
با توجه به اینکه شرکت در شبکه بانکی دارای چک برگشتی بوده است و نسبت به تسویه تسهیلات اخذ شده اقدام نگردیده بود، در سال قبل این مسئله فاقد موضوعیت بود؛ لیکن امسال بخش عمده ای از اصل بدهی ها به همراه جرایم آنها تسویه گردید و احتمالاً تا ۱ ماه آینده امکان اخذ وام جدید فراهم گردد؛ لازم به ذکر است نرخ تامین مالی بیش از ۳۰ درصد بوده است.

۳۰- در مورد محصول مهم و کلیدی ارلیستات (ونوستات) که سال های قبل نقش خیلی مهمی در سبد محصول ابوریحان داشت و لیدر بازار بود، از سال ۱۴۰۱ به بعد این سهم بازار را از دست داد؛ و در سال جاری تا حدودی توانسته است بخشی از این کاهش را جبران کند؛ تا چه حد می توان امیدوار بود که شرکت بتواند به دوران اوج قبلی خود در این محصول دست یابد؟  
این محصول در سال ۱۴۰۴ تولید گردیده و سهم بازار زیادی دارد، اما متأسفانه در دوره ای این محصول تولید نگردیده و منجر به از دست دادن سهم خود شده است؛ طبیعتاً رقبا کالای مشابه و جایگزین آن را تولید نمودند، لیکن با تولید در سال ۱۴۰۴ این محصول فروش مناسبی داشت



و نشان دهنده این هست که اریستات همچنان جایگاه خودش را در بازار حفظ کرده و با توجه به اینکه محصول شناخته شده ای هست و قیمت آن نسبت به سایر رقبا مناسب تر و دوره وصول مطالبات آن کوتاه و گاهی نقد بوده است امیدواریم تا سال آینده شرایط بهتری برای این محصول شاهد باشیم.

۳۱- در مورد محصول قرص پردنیزولون، علی رغم افزایش سهم بازار ابوریحان، دلیل کاهش مقداری کل این بازار طی ۲ سال اخیر چیست؟ آیا می توان امیدوار بود که این بازار دوباره به اوج های قبلی بازگردد؟  
این دارو تقاضای بسیار بالا دارد و دارای کمبود کشوری می باشد، در حال حاضر بیش از ۵۰۰.۰۰۰ بسته به شرکت های پخش تحویل گردیده و همچنان در حال تولید هست، همچنین این محصول تقاضای صادراتی هم دارد و همین روند را در راستای تولید تا پایان امسال و سال بعد ادامه خواهیم داد.

۳۲- به صورت کلی به عنوان لیدر بازار محصولات هورمونی کشور، آینده این بازار را چطور پیش بینی می کنید؟ و عوامل مؤثر بر آن چیست؟  
حدود ۶۵ تا ۷۰ درصد بازار هورمونی در اختیار شرکت داروسازی ابوریحان هست و در صورت تامین مواد اولیه میتوانیم سهم بازار مناسبی داشته باشیم.

۳۳- در مورد محصولات مکمل، آخرین نرخ تخصیص ارز برای خرید مواد مؤثره این محصولات چند بوده است؟  
محصولات مکمل با نرخ ارز نیمایی بوده است.

۳۴- در مورد محصولات هورمونی، تخفیفات فروش و دوره وصول مطالبات به چه صورت است؟  
به طور مثال در محصولات فرتیژست و تستوسترون، دوره وصول کمتر از ۱۰۰ روز می باشد و تخفیفات فروش بسیار کمی داریم.

۳۵- در حال حاضر کدام یک از خطوط تولیدی شرکت دارای گواهی GMP می باشند؟ برنامه شرکت برای اخذ گواهی GMP برای سایر خطوط چیست؟ چه مبلغی در مجموع مورد نیاز است؟  
یک خط دامی دارای گواهی GMP می باشد و جهت اخذ این گواهی برای سایر خطوط نیز اقدام می گردد، لازم به ذکر است هزینه گواهی GMP برای هر خط حدود ۴۰۰ میلیارد تومان برآورد گردیده است.

۳۶- در تیر ماه ۱۴۰۲، شرکت خط تولید نازل اسپری خود را به بهره برداری رساند، اما بعد از ۲ سال هنوز شرکت نتوانسته است جایگاه مناسبی از این بازار کسب کند، دلیل این امر را به صورت کامل تشریح کنید.  
در سال ۱۴۰۲ صرفاً یک محصول بطور محدود تولید گردید و حدود ۱۶ قلم نازل اسپری به واحد تحقیق و توسعه ارجاع شد که ان شاء ... ۵ قلم تا پایان سال موفق به اخذ IRC میگردد، لازم به ذکر است که برای محصولات فینیل افرین و نفازولین IRC اخذ گردیده است.





### ۳۷- دلیل افزایش صادرات شرکت در سال جاری چیست؟

در دو سال گذشته جمعا حدود ۱.۲۰۰.۰۰۰ دلار صادرات داشتیم و در ۶ ماهه ابتدای سال جاری بالغ بر ۱.۶۰۰.۰۰۰ دلار صادرات صورت گرفته است و نقدینگی مناسبی وارد شرکت گردیده است که میتوانیم ارز حاصله را بابت خرید مواد اولیه استفاده کنیم.

### ۳۸- در مورد فروش محصولات صادراتی، این فروش ها با چه نرخ دلاری تسعیر می شوند؟

محصولات صادراتی با نرخ ارز آزاد تسعیر می شود ولی پس از خرید مواد اولیه با نرخ نیمایی تهاتر می گردد.

### ۳۹- به عنوان یکی از مهمترین شرکت های داروسازی، پیش بینی می کنید کدام حوزه های درمانی طی ۳ سال آینده بازار خوب و رو به رشدی داشته باشند؟

در حوزه هورمونی، زنان، دیابت و لاغری آینده خوبی را متصور هستیم.

### ۴۰- با توجه به عدم انتشار آمار نامه داروهای دامی، خواهشمند است به سوالات زیر پاسخ دهید:

#### الف) چند شرکت تولید کننده داروهای دامی در کشور وجود دارد؟

در حال حاضر گروه دارویی تیپیکو دارای ۳ شرکت تولید کننده محصولات دامی می باشد.

#### ب) بازار داروهای دامی به صورت سالانه چه مبلغی (به صورت تقریبی) است؟

آمارنامه مکتوب در این حوزه وجود ندارد، همچنین برای سال آینده به کشور آذربایجان نیز صادرات داروهای دامی خواهیم داشت.

#### ج) برای شناخت بیشتر ۵ محصول پر فروش از محصولات شرکت در این حوزه را نام ببرید:

محصولات وتارولین، وتوسپت، وتاکوئید، آیورمکتین و وتامینازن جزو محصولات پر فروش دامی می باشد که برخی به علت عدم وجود مواد اولیه، در حال حاضر تولید نمی گردد.

### ۴۱- چند درصد از محصولات شرکت در حوزه دامی با شرکت های رازک و زاگرس فارمد مشترک است؟

از محصولات این شرکت حدود ۳۳ درصد با شرکت رازک و حدود ۹.۵ درصد با شرکت زاگرس فارمد مشترک می باشد.

### ۴۲- سیاست قیمت گذاری محصولات دامی چه تفاوتی با محصولات انسانی دارد؟ آیا براساس همان روش **cost-plus** صورت میگیرد؟

#### داشتن گواهی **GMP** چه تاثیری در این خصوص دارد؟

در حوزه دامی سازمان دامپزشکی کل کشور، SOP، ساختار و سیستم جداگانه ای دارد و مشابه با قیمت گذاری داروهای انسانی نمی باشد، همچنین تقاضا در کمیسیون داروهای انسانی هر هفته و یا هر دو هفته صورت می گیرد لیکن در داروهای دامی ممکن است با زمان بیشتری این کمیسیون ها تشکیل گردد که ما طبق روال جاری درخواست افزایش قیمت را ارائه میکنیم

تاریخ: ۱۴۰۴/۱۰/۰۸

شماره: ۰۴/۱۰۶۳۴

پیوست: ندارد

بسمه تعالی

شرکت داروسازی  
**ابوریحان**  
سهامی عام  
سلامتی سرمایه است



لازم به ذکر است در داروهای دامی، داشتن گواهی GMP در قیمت گذاری موثر بوده و کمتر از ۱۲ درصد میتواند موثر باشد.

۴۳- خرید مواد اولیه در حوزه دامی، با چه نرخ ارزی تخصیص می یابد؟

خرید مواد اولیه در حوزه دامی با نرخ ارز نیمایی می باشد.

۴۴- تخفیفات فروش محصولات دامی شرکت در سال ۱۴۰۳ و ۹ ماهه ۱۴۰۴ چند درصد بوده است؟

قبلا تخفیفات زیادی داشته و تلاش کردیم این تخفیفات کاهش پیدا کند، در حال حاضر حدود ۱۵ درصد هست و در سال های گذشته تا ۳۰ درصد هم بوده که کاهش پیدا کرد.

۴۵- چند درصد از مبلغ فروش محصولات دامی این شرکت، محصولات انحصاری هستند؟

حدود ۳۰ تا ۳۵ درصد به صورت انحصاری می باشد و صرفا توسط داروسازی ابوریحان تولید می شود.

۴۶- دلیل کاهش حدودی ۴۵ درصدی مقدار تولید محصولات دامی ۸ ماهه ۱۴۰۴ نسبت به مدت مشابه سال قبل چیست؟

در حال حاضر با مشکل تخصیص ارز مواجه هستیم و در انتظار تخصیص ارز از جانب سازمان دامپزشکی می باشیم و این موضوع علت اصلی نبود مواد اولیه می باشد، لیکن در حال انجام اقداماتی هستیم تا بخشی از مواد اولیه به طور اعتباری و ریالی تامین شود تا بتوانیم از حداکثر ظرفیت خطوط تولید استفاده نماییم.

۴۷- مهمترین رقیبان شرکت در حوزه دامی را نام ببرید.

در گروه دارویی تیپیکو مهمترین رقبای این شرکت داروسازی های رازک و زاگرس فارمد هستند که البته محصولات مشترک کمی با این شرکتهای داریم و در خارج از گروه تیپیکو شرکتهایی نظیر نصر جزء رقبای ابوریحان می باشد.

۴۸- علی رغم افزایش نرخ های مناسب طی یک سال اخیر، دلیل کاهش تولید و فروش مقداری برخی گروه محصولات مانند آمپولها چه بوده است؟

اولویت ما تولید محصولات سودده و پرفروش در بازار هست که میتواند باعث کاهش تولید و فروش سایر محصولات گردد تا نتیجتا در انبار شرکت های پخش و بازار انباشته نشود و جهت فروش ناچار به ارائه تخفیفات بیشتر نشویم.

۴۹- آخرین سیاست اعلامی سازمان غذا و دارو مبنی بر نوع ارز تخصیصی به مواد زیر چیست؟ (ارز ترجیحی یا نیمایی)

داروهای پردنیزولون، لوونورزسترون، پروژسترون، کلسی پوتریول، دروسپیرونون با ارز نیمایی و استروژن با ارز ترجیحی می باشد.

سید حمیدرضا موسوی  
مدیر عامل و نائب رئیس هیأت مدیره



info@aburaihan.com  
www.aburaihan.com



۰۲۱۷۷۷۱۵۵۵۶-۹  
۰۲۱۷۷۷۰۷۱۷۳-۶



۰۲۱۷۷۷۰۲۰۶۶



تهران-نیش سه راه تهرانپارس  
خیابان خوشوقت-پلاک ۱



۱۶۵۴۶۱۳۱۱۱